

Zambon diversifica áreas terapêuticas para crescer no Brasil



Enquanto outros *players* da indústria farmacêutica entraram na corrida por medicamentos e vacinas contra a Covid-19, a **Zambon** decidiu olhar para o que considera o futuro do setor. A companhia italiana, presente há mais de seis décadas no Brasil, apostou no caminho da diversificação de áreas terapêuticas, com foco em medicamentos especiais. Além disso, deu início a um plano de transformação digital para reorientar o relacionamento com farmácias, médicos e provedores de saúde.

E a pandemia serviu de aprendizado para acelerar essas mudanças. Depois de ampliar o faturamento acumulado em 65% nos últimos cinco anos, a farmacêutica adiou a meta de crescer 25% em 2020. Conviveu ainda com a queda de 40% em algumas classes do sistema respiratório, que totaliza 35% dos negócios com apoio de produtos como o Fluimucil®. Quarto maior mercado global da **Zambon** até o ano passado, o Brasil caiu para a sexta posição.

"Mais do que renovar o portfólio, entendemos a necessidade de mudar o modelo operacional e de atendimento aos nossos canais, investindo em ferramentas de contato virtual e em um formato de trabalho híbrido da nossa força de vendas, hoje em torno de 160 colaboradores", comenta o CEO [Rogério Frabetti](#).

Como parte dessa disruptão, a farmacêutica destinou R\$ 25 milhões para o desenvolvimento e comercialização de quatro medicamentos, lançados nesses últimos três meses. A primeira novidade foi o Fisiogen Fort, linha de suplementos à base de ferro. A companhia também incrementou o segmento respiratório com o Filtrair, um pó de celulose que, aplicado no nariz, produz uma barreira protetora contra vírus, bactérias e alérgenos. "É um sucesso na Rússia, onde as vendas saltaram 226% durante a pandemia", ressalta. Neste mês de abril, chegou ao mercado a Reform, que reúne suplementos alimentares para o tratamento de osteoporose e osteosarcopenia.

Doenças raras

Com uma participação consistente no segmento de *Primary Care* e 60% das vendas concentradas no varejo farmacêutico, a **Zambon** lança um olhar especial para as doenças raras e de alta complexidade. "Hoje, esses medicamentos respondem por 35% da operação, mas boa parte é reservada para as compras públicas. Nossa intuito é diversificar os públicos-alvo", conta Frabetti.

O carro-chefe dessa estratégia é o Xadago (mesilato de safinamida), voltado ao tratamento do Mal de Parkinson e que propõe também combater os sintomas que dificultam a qualidade de vida do paciente. O novo fármaco será disponibilizado a partir de julho nas apresentações de 50 mg e 100 mg, e embalagens de 14 e 30 comprimidos. "Temos no radar mais dois lançamentos neste ano para doenças raras ligadas ao sistema nervoso central", antecipa. Com esse ritmo, a empresa almeja crescer 20% em 2021.

Covid-19

A mobilização contra o coronavírus, no entanto, não passa despercebida. Em linha com seu modelo de inovação, a **Zambon** decidiu apoiar a [Missão Covid](#), uma *startup* que conecta gratuitamente médicos voluntários e pessoas com sintomas da Covid-19. "Todo esse cenário exigiu uma completa reinvenção da indústria farmacêutica, um setor essencialmente conservador. Estamos mirando esse futuro, tanto que contratamos consultorias externas para nos ajudar nesse processo", conclui.

Sobre a Zambo

Fundação: 1906

Chegada ao Brasil: 1960

Fábrica: planta em Barueri (SP)

Produção: 20 milhões de unidades/ano

Marcas: 13, em cinco áreas terapêuticas (dor, respiratória, saúde feminina, neurologia e distúrbios gástricos)

Colaboradores no país: 380